



# Killian NADAL

## RECHERCHE D'ALTERNANCE COMMERCE ET RELATION CLIENT - SEPTEMBRE 2026

📞 06 75 04 31 88

✉ killian.nadal@gmail.com

🏠 Périgueux

🚗 Permis B - Véhiculé

### À PROPOS DE MOI

Étudiant en 2ème année de BUT Techniques de Commercialisation, je suis actuellement **conseiller de vente chez Intersport depuis près d'un an** (samedis, jours fériés et vacances). Fort de **2 ans d'expérience dans la grande distribution**, je suis dynamique, passionné et doté d'un bon sens du relationnel que je souhaite mettre au service de votre entreprise.

### PARCOURS ACADÉMIQUE

- 2024 - 2027 **BUT - TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION**  
I.U.T de Bordeaux - Périgueux
- 2020 - 2022 **BTS SIO - SOLUTIONS LOGICIELLES ET APPLICATIONS MÉTIERS**  
Lycée Bertran de Born - Périgueux
- 2018 - 2020 **BAC STMG - SYSTÈMES D'INFORMATION ET DE GESTION**  
Lycée Bertran de Born - Périgueux

### EXPERIENCES

- **DEPUIS DÉCEMBRE 2024**  
  
**COMMERCIAL**  
*BAM Périgueux - Stage de 2 mois (avril-juin 2026)*
  - Prospection et fidélisation clients
  - Suivi des commandes et relation client
  - Mise en place d'actions commerciales
- **DEPUIS SEPTEMBRE 2024**  
  
**CONSEILLER DE VENTE - RAYON TEXTILE**  
*Intersport Trélissac - CDI à temps partiel*
  - Accompagnement client
  - Merchandising, étiquetage.
- **OCTOBRE 2022 - AOUT 2024**  
  
**CHARGE DE PARTENARIAT**  
*Tournicoti-RUN - Projet étudiant*
  - Prospection, négociation et signature de 56 entreprises partenaires.
  - Phoning.
  - Création et maintenance du site internet latournicoti-run.fr.
- **FÉVRIER 2022 - MARS 2022**  
  
**EMPLOYÉ COMMERCIAL - VIN, ALCOOLS ET SPIRITUEUX**  
*Super U Sanilhac - CDI*
  - Relation fournisseurs locaux.
  - Conseil client.
  - Tenu du linaire.
- **FÉVRIER 2022 - MARS 2022**  
  
**DEVELOPPEUR WEB**  
*Conseil départementale de la Dordogne - Stage*
  - Développement d'une application interne de signalement d'incidents en utilisant les langages PHP, HTML et CSS.

### COMPÉTENCES

**ANALYSE DE DONNÉES & BUREAUTIQUE** : Maîtrise avancée d'**Excel** (tableaux croisés dynamiques, formules complexes et modélisation graphique).

**MARKETING & CRM** : Gestion de la relation client sur **HubSpot** (campagnes, reporting) et réalisation d'études de marché (questionnaires) sur **Sphinx**.

**WEB & DESIGN** : Administration de sites web via **WordPress + Wix** et conception d'éléments sur **Inkscape**.

**TECHNIQUES DE VENTE** : Maîtrise des **étapes de la vente** (argumentation, traitement des objections...). **Phoning** et démarchage physique (B2B).

### LANGUES

- Anglais B1
- Espagnol A2

### CENTRES D'INTÉRÊT

- Foot / Padel / Course à pied
- Informatique
- Automobile

### SOFT SKILLS

- Autonomie
- Travail d'équipe
- Adaptabilité